

『中药材特色产业助农增收』系列报道①

# 药『草』成金 村企共赢

## 湘乡市中药材产业增速调结构见成效

本报记者 黄武平

### 编者按

湘莲是我市的传统支柱产业,在全国具有举足轻重的位置,久负盛名。但相对全省、全国某些地方而言,我市除湘莲外的其他中药材产业无论产量、产值还是社会影响力,都还有较大差距。近几年来,全市各级党委政府和农业部门按照农业供给侧结构性改革的要求,积极整合资源、挖掘潜力、招商引资,千方百计促进中药材产业发展,取得了较好的阶段性成果。本报特推出“中药材特色产业助农增收”系列报道,点面结合,集中展示各县(市)区的经验成果,为乡村振兴鼓劲加油。

夏荷初放,葛根疯长;芡实叶肥,瓜蒌籽壮。眼下正是各种中药材生长旺季,部分已进入采收、加工期。连日来,湘乡市农业农村局种植业、科教等相关科室专业技术人员顶着烈日,辗转于各个乡镇,奔走在田间地头。会同当地农技人员督促指导早稻收割前期水肥管理,以及蔬菜、水果产销事宜。还有一项重要任务就是深入中药材规模生产基地,观察植株长势,提供产、加、销市场信息,为种植户解答病虫害防治、水肥管理等方面的技术难题,为中药材特色产业提质增效保驾护航。

相对省内外某些县(市)而言,湘乡市中药材种植产业的整体规模不算大,但品种多、近几年来发展速度快。其中,湘莲、薄荷等种植历史悠久,量多质优、闻名遐迩。

目前,湘乡市除食用、药用价值兼备的数万亩湘莲,其他中药材品种已达30多个,种植面积4300余亩,从业人员500多人。已建成薄荷标准园1550亩,芡实标准园800亩,葛根标准园450亩,迷迭香标准园260亩,麦冬标准园100亩。其中,葛根、芡实、薄荷3个药材基地产业链建设已初具规模。

毛田镇毛田村的薄荷产业由来已久,名冠三湘,成立了专业合作社和公司,并

辐射带动周边多个村加入。目前种植面积达1500多亩,参与农户105户,其中脱贫户30户。薄荷鲜草年产量达3000余吨,基本实现了“订单生产”,产销两旺,年产值接近500万元,取得了良好的经济和社会效益。此外还有藿香、鱼腥草等中药材种植基地,种植面积数百亩。

位于金石镇金安村的葛根生产基地创建于2018年,生产基地负责人廖向韶的种植面积有300多亩,辐射带动周边30多户农户种植150亩左右。

葛根是多年生植物,食药兼用,药用的活年份越长越好,但规模种植户必须综合考虑经济效益,适时采收;若用于酿酒、提纯葛根粉,一般两到三年采收最合适;而当作蔬菜食用,一年即可,每亩鲜根产量可达1000-1500公斤。

2018年3月,弃商从农的金安村村民廖向韶在种植结构调整区流转到420余亩耕地,注册成立了湘乡市韶红蔬菜种植专业合作社、湘乡市彦场姣农业综合开发有限公司,种了120亩酒用高粱,其余300多亩全部种葛根。2019年初,他试挖了约300公斤葛根,酿出第一批酒。经测算,每50公斤干葛根可以酿造20公斤酒,酒精度在45度以上。去年,合作社葛根酿酒、提纯葛根粉或直接出售葛根给药商,总产值超过70万元。附近村民尤其是20多户

建档立卡贫困户每年人均务工收入1万元左右,部分农户还有数千元至万余元不等的葛根种植收入。

同样也是2018年3月,湘乡市东郊现代农业示范园引进湖南友军农业科技开发有限公司,投资400多万元,在东郊乡横州村流转耕地820亩种植芡实。此前,湘潭人对芡实还比较陌生,特别是规模化、产业化种植未有先例。

芡实又名鸡头米、乌头、刺莲蓬实等,是一种睡莲科水生植物,观赏价值、食用价值与药用价值兼备。平均亩产量250公斤左右,产值约15000元。连续3年来,这820亩芡实产销两旺,为当地农户提供了较多就业增收机会,实现村企共赢目标。

湘乡市农业农村局有关负责人表示,为促进当地中药材特色产业持续发展,县(市)、乡两级将在生产技术、品牌推广、项目资金等方面不断加大扶持力度。巩固完善以政府性资金为引导,企业投入为主体,社会资金广泛参与的投入机制,大力推进水、电、路、冷库、厂房等基础设施建设,确保中药材产业规划有效实施,助推农业增效、农民增收。

**全面实施乡村振兴战略**  
湘潭市农业农村局 协办

## 湘潭农村生活垃圾处理 付费机制成全省典型

本报讯(记者 王超 通讯员 郑群策)日前,我省召开农村人居环境整治暨厕所革命现场推进会,湘潭因农村生活垃圾处理付费机制工作成效突出,在会上作典型发言。

“垃圾围村”一直是农村人居环境整治工作中的“老大难”。2019年以来,我市一方面优化顶层设计,率先在全省出台《推广农村生活垃圾处理付费机制实施方案》,推动农村环境整治的同时,积极引导农民改变不良生活习惯。

另一方面,因地制宜,创新工作方法,探索出了“湘潭特色”。例如,不搞“一刀切”,收费标准上,有的村按人头收取,有的村按户收取;环保模式上,有的村通过“四议两公开”公开招聘保洁员,有的村通过招投标方式聘用保洁团队,有的村则通过“党员义务队+保洁员”方式节省开支;缴费群体是哪一个,规定精准扶贫户、重残户、低保户和长期在外打工“空巢户”不用缴费或自愿缴费。

得益于系列有效举措,我市农村人居环境基本实现干净、整洁、有序。同时,农村生活垃圾处理付费机制还发挥了带动效应,各行政村通过金融手段推进PPP模式,吸引各类社会资本投入农村人居环境整治资金15亿元,乱丢、乱扔、乱倒等不文明现象明显减少,基层治理呈现新面貌。目前,我市建成美丽乡村101个,美丽屋场1110个,美丽庭院101127户,全市县级以上文明乡镇、文明村分别达到55%、66%。

## 实战比赛助力电商产业发展

本报讯(驻湘潭县记者 张振宇)两个小时销售量突破60000元,这是湘潭县花石镇不久前举办的“莲乡杯”直播带货比赛实战的战果。

为培养和壮大电商队伍,推动电商直播新业态的健康发展,助力湘莲系列产品销售,进一步做大做强湘莲产业,在湘潭县人社局的大力支持下,花石镇今年已举办两期电商(网络创业)直播班,共计培训学员70人。

为确保培训效果,花石镇选择湘潭云帆职业培训学校执行该项目。培训期间,学员接受了直播运营、策划、编辑等多个层面的理论学习与实训,有一批学员脱颖而出,成为业内网红。为检查培训班的效果,“莲乡杯”直播带货比赛以实战方式进行。

举办方将两期培训班分成两个小组,比赛采用微信视频号直播带货的方式进行。每期学员自行选出两名主播和6名主播参赛,在规定的两个小时内,评委根据各组选手在观众总数、总热度、新增粉丝数、粉丝打赏总额、有效成交额等多项评价指标打分,最后得分高者获胜。

“这次比赛既是对前期培训效果的检验,也是我镇大力推进电商产业的一次预演,更是大力发展电商产业的前哨战。”花石镇党委相关负责人说。



## 韶山灌区积极打造 全省职工教育基地

本报讯(记者 王希台 通讯员 刘芳)为发挥建设韶山灌区工程蕴含的劳动精神、劳模精神和工匠精神的教育功能,在省总工会的调研指导下,韶山灌区工程管理局正努力把韶山灌区陈列馆打造成为全省职工的教育基地。

韶山灌区是一个巨大的系统的水利工程,修建时国民经济严重困难,物资贫乏,技术落后,在修建过程中面临的困难与问题前所未有,建设者们凭着汗水与智慧、勇气与担当,艰苦奋斗,排除万难,创新创造,取得了又一个又一个胜利,创下了一个又一个奇迹,涌现出众多“五好个人”“先进标兵”“劳动模范”;灌区工程建成后,管理者面对管理工作中的难题,发扬无私奉献,创新创造的精神,积极开展科学试验,适时改革管理体制和管理办法,推进了灌区持续健康发展。近年来,韶山灌区工程管理局有两人分别获得了“全国五一劳动奖章”“全国水利先进工作者”称号。灌区的建设管理者们充分发扬了“爱岗敬业、争创一流、艰苦奋斗、甘于奉献”的劳模精神。

建设韶山灌区工程的十万劳动大军,凭着“愚公移山之志,我们有穿山之勇”的豪情,靠最原始的施工工具,克服千难万险,凭肩挑、凭手搬,遇山凿洞,遇水架桥,遇高深切,遇洼填平,仅用10个月时间就建成灌区主体工程,做到了当年设计、当年施工、当年建成、当年受益、当年增产,是湖南乃至中国治水史上的一座永远的丰碑,充分彰显了灌区人民群众“崇尚劳动、热爱劳动、辛勤劳动、诚实劳动”的劳动精神。

韶山灌区工程建成使用55年以来,历经风雨,所有建筑物、渠道均没有发生大的移位、塌陷现象,真正做到了质量安全零事故。目前完好率在85%以上,是经得起岁月检验的优质放心工程。灌区工程精心设计,所有隧洞、渡槽、桥梁、码头、建筑物等均充分考虑了人民群众的生产生活需求,又各具特色,是水利工程与建筑艺术的完美结合,充分体现了“执着专注、精益求精、一丝不苟、追求卓越”的工匠精神。

习近平总书记强调,要大力弘扬劳模精神、劳动精神、工匠精神。韶山灌区有着深厚的红色文化底蕴,在建设过程中孕育了“艰苦创业、无私奉献、攻坚克难、勇于创新”的韶灌精神,并在灌区管理和改革发展过程中得到了继承弘扬和丰富发展,所蕴含的实质和内在更是对劳模精神、劳动精神、工匠精神的集中体现和诠释。

魅力韶灌 多彩银河



## 薄荷香飘毛田村

本报记者 黄武平



谢和新(右)在斩切薄荷。(本报记者 白杨 摄)

随着中药材供需市场的变化,以及毛田村村民创收渠道多元化,全村薄荷、藿香产业逐渐萎缩,从鼎盛时期的年产量400余吨,陆续减少到30吨左右。关键原因是各家各户散种规模小、效益低,产、销双方都觉得费力不赚钱。

“其实,薄荷、藿香产业的市场潜力很大,不光入药,还能用作饮料、保健品等原材料。”谢和新说,这些年来他走南闯北,结识了一大批相关企业和个人,了

解市场信息。于是萌发了改行从事薄荷、藿香规模化种植的念头,决心发扬光大毛田村中药材传统产业,打造“一村一品”特色品牌,让昔日的“副业”成为勤劳致富奔小康的“主业”。

2018年,在湘乡市移民局、毛田镇党委政府以及毛田村“两委”的支持引导下,谢和新流转了1000多亩山间梯田、旱土和荒山地。并组织周边数十户农户,成立了华华中药材种植专业合作社,其他

社员的种植面积共有1000亩左右。大家以种植薄荷为主,藿香约占三分之一。

谢和新投资修建了加工厂,购置了耕种、斩切、烘干等机械设备。所有社员收割的薄荷、藿香“鲜草”直接卖给谢和新,由他统一加工、销售,以保证干品质量,同时可以减轻社员的加工、销售负担。

经过一年的辛勤劳作,谢和新与社员们都如愿以偿,收获满满,每亩药材收入达2500元至3000元不等。值得一提的是,6-7月收割第一茬药材后,谢和新没有让500亩梯田里的菟耳根再生第二茬,还是翻耕种植了晚稻,实现经济增收与粮食生产两不误。

2019年,合作社依然产销两旺,薄荷、藿香干货总产量200余吨,总产值达450万元,求购的远近新老客户纷至沓来。

谢和新顺应市场经济潮流,重新点燃了毛田村中药材种植“这把火”。尤其是“药材+晚稻(油菜)”的轮作模式经济与社会效益双赢,吸引力更大。去年,本镇崇山村、增加村、坪花村的部分村民也加入合作社,累计种植薄荷、藿香600多亩。今年,合作社的药材总产量有望接近300吨。

在大力发展薄荷、藿香产业的同时,谢和新积极承担村里的产业扶贫任务,有30多户建档立卡贫困户加入了合作社,每户种植药材2-4亩不等,增收1至2万元。

## 冯波:昔日建档贫困户 今朝致富带头人

本报记者 王希台 见习记者 童鸣远

困难。2013年,冯正高家被列为建档立卡贫困户。

“不能一直靠政府救济,要摆脱贫困只能靠我们自己。”1989年出生的冯波受家庭情况影响,一直比较自卑,但脱贫的志气一直深深地藏在心底。

冯波的妻子慕芝红是安徽人,远嫁湘潭的她没有被这个贫困的家庭所吓倒,而是与丈夫一起挑起了家庭的重担。因为她懂得,这个困难家庭离不开她,也只有他们夫妻齐心才能击败贫困。

慕芝红说,和冯波结婚时没有房,没有婚纱照,没有戒指,甚至婚礼也没有。但这些都不可怕,因为他们夫妻俩年轻健康,她相信这个家会过上好日子。

因为父母行动不便需要照顾,还有儿子要人照看,冯波夫妇只能租房子

边找工作。

后来,冯波花了4000元退了一个二手烧烤摊,就在汽车东站一个超市门口摆摊。白天,冯波在外打零工,慕芝红去菜场进货;晚上,慕芝红负责切肉穿肉串,冯波负责烧烤。

冯波说,烧烤生意才开始时,生意并不是很好,有时一晚上几十块钱,有时甚至“没开张”。就那样,靠着一个烧烤摊,一家五口就租了一间破旧房子艰难地生活了几年。

“每天半夜收摊回家累得想哭,腰都直不起来,但是看到父母和孩子睡得很安详,觉得我们吃的一切苦都值得。”慕芝红说,自己所有的情况她都一直瞒着娘家人,因为她相信总有一天苦日子会结束。

天道酬勤,皇天不负苦心人。经过

多年的不懈努力和苦苦摸索,冯波的烧烤摊生意慢慢好起来,从摆摊换成了门面,每天忙碌到凌晨三四点,他们的积蓄也慢慢增加了。

2020年初突发的新冠肺炎给实体店带来了影响,但美团外卖却火起来了。冯波在岳塘区宝塔路的“波记烧烤”也打出了名气,烧烤生意不但没减少,反而持续上升。

如今,“波记烧烤”的店面扩大了3倍,还聘请了9名帮工,烧烤外卖做到了市区的前列。

“好日子是奋斗出来的,现在我们买了房和车,也拍了婚纱照,还补办了婚礼。”慕芝红说,曾经自卑的老公冯波也抬起来了头,并怀着感恩的心尽力帮助身边需要帮助的人。

未近门前路,早闻薄荷香。目前正值采收、销售中药材薄荷、藿香的大忙季节,湘乡市毛田镇毛田村华华中药材种植专业合作社加工厂周围清香扑鼻。这里每天从早到晚车来人往,十分热闹。

“尽管日均可出产干货3吨左右,但还是供不应求。”6月28日,合作社负责人谢和新介绍,自6月4日开始采收以来,每天的订货电话络绎不绝,韶山市、宁乡市的两家饮料厂及周边市、县的多家药企或药材经销商都在“抢货”。

毛田村是水府庙库区村,山多地少,种植薄荷、藿香是当地的传统产业,曾经家家户户都种,年产量比较大,进村入户收购的药材贩子、药企采购员等非常多,从来不愁销路。特别是20世纪80年代以来,这里距离闻名全国的邵阳市廉桥药材市场仅60多公里,曾一度出现过“毛田村能左右廉桥薄荷、藿香价格”的局面。

薄荷、藿香是一年生草本植物,旱地生长,成熟后将茎叶收割下来切碎、晒干或烘干即可销售;6-7月采收第一茬,10月左右还可采收自行再生的第二茬。而且可以自行留种,田间管理也不难,是开发冈丘山地经济的好农作物。

50岁的毛田村村民谢和新曾是一名资深货车司机,从20世纪80年代后期起,经常替来自四面八方的药材贩子、药企采购员等运送薄荷、藿香“鲜草”或干货,还兼担任联络员、带路员、集散经纪人。他说,进入21世纪大约10年后,

“人穷志不能短,只要肯努力,就一定会上自己想要的生活。”6月23日,在岳塘区荷塘街道举办的“知党恩 感党恩 听党话”脱贫攻坚主题活动中,荷塘村曾经的建档立卡贫困户冯正高的儿媳慕芝红这样说。

10多年前,冯正高家只有一栋破旧的土砖房,一家人只能在外租房住;如今,在党和政府的帮助和他们一家人的努力下,冯家不仅成功脱贫了,经营的烧烤店还聘请了9名员工,生意越做越大,越做越红火。

冯正高是怎么成功逆袭的呢?请看他们一家的奋斗故事。

冯正高腿部残疾,妻子又是智残,两人都没有劳动能力,一家人的生活就靠儿子冯波在外务工为生,家庭生活十分