

女硕士留学归来与“农”共舞

——记我市返乡创业投身乡村振兴优秀典型李梅捷

本报记者 黄武平 通讯员 陈耀

“你是生长在城里的海归派女青年，喜欢农业产业吗？”

“肯定喜欢，因为我是我父亲创办的粮食深加工企业‘玩’米粉长大的，不仅对米粉加工流程很熟悉，而且对粮食生产也有较深理解。”

“父亲为你打下了坚实的产业基础，常言道‘大树底下好乘凉’，你在公司里不用过多操心费力吧！”

“这可不！作为‘企二代’，我肩负着‘二次创业’的重任，必须致力于企业全面升级，把企业做大做强。”

这是湖南金风食品有限责任公司(简称“金风食品”)执行董事李梅捷近日接受媒体采访的一段问答。虽然刚而立之年，但对如何将现代化元素融入传统企业、开创新产品、打造新品牌、拓展新渠道，她有着清晰的思路。近年来，李梅捷主管新品研发、销售模式和渠道拓展，以及生产经营团队管理，成效显著。日前，李梅捷获评2024年度全市返乡创业投身乡村振兴优秀典型。

父亲“务农” 女儿跟随

1999年，李梅捷的父亲李欣荣创办了金风食品，主要从事米粉产销。经过20多年的发展壮大，金风食品集粮食种植、收购、储备、精深加工和销售于一体，主打产品有湿米粉、半干米粉、水磨糯米粉、干米粉、糯米、原料专用米、精米等7个系列20多个品种，拥有省级农业产业化龙头企业、全国放心粮油示范企业等多项荣誉或授牌。

李欣荣是个聪明能干、务实守信的企业家，他深知企业要持续发展，必须注



李欣荣、李梅捷父女探讨产品包装设计。(本报记者 白杨 摄)

入新生力量。因此，他致力于培养女儿李梅捷，希望她能成为金风食品的合格接班人。

2017年，李梅捷从澳大利亚昆士兰大学的市场营销专业硕士毕业后，在一家世界500强的公司工作，积累了比较丰富的实践经验。2021年，她响应父亲李欣荣的召唤，怀揣着对家乡的深情和对乡村振兴的憧憬，回到湘潭县与父亲一起经营金风食品。她决心深耕农业产业，为家乡经济发展贡献力量。

企业转型 产业升级

雄心伴随智慧，巾帼不让须眉。作为金风食品的执行董事，李梅捷紧跟父亲步伐，虚心学习技术技能和生产管理知识。同时，利用自己掌握的市场营销新理念、新策略，结合公司实际情况，大

力推动传统产业向现代化转型，逐步实现产能、产品、设备、工艺、技术及管理等全方位升级。其中，以她为领头雁的研发团队，成功推出“金风李”湘莲米粉系列产品，填补了国内高端米粉市场空白。

进一步拓展线上线下购销渠道，李梅捷带领团队成员与传统电商、社区团队合作，建立“金风李”放心粮油店、放心粮油原料冷链批发部等，致力打造“匠心好米粉、良心金风李”品牌，促进米粉市场第三产业高质量发展。

“以干米粉为例，我们除了把产品卖出去，还协助客户做好产品定制及储存、利用等工作。”李梅捷介绍，过去只注重交易，而忽视了末端消费市场；如今，他们通过提供产品定制方案和跟踪服务，有效解决从车间到餐桌的脱节问题，不断提升消费市场认可度，从而实现多方互利共赢目标。

产销两旺 充满活力

近年来，金风食品生产经营规模不断扩大，这得益于李欣荣、李梅捷父女俩精诚合作、优势互补。他们分工相对明确，李欣荣负责生产管理和基础设施提质改造，李梅捷负责产品研发、销售和人才队伍建设。目前，金风食品聘请的员工有68人，年轻化、知识化和专业化特征比较明显，生产经营充满生机活力。

在投身乡村振兴大潮的道路上，李梅捷积极带领团队成员深耕农业产业，尽己之力推动粮食供给侧改革。她不断优化“公司+基地+农户”经营模式，通过订单农业、良种补贴等多种方法，陆续开辟米粉专用早稻及糯稻种植基地50000余亩；先后与市内100多家农民专业合作社、种粮大户建立粮食产销关系，帮助他们增产增收。同时，持续加大对湘潭县内两个原省定贫困村、数十家建档立卡贫困户的扶持力度，通过赠送种子、肥料，提高稻谷收购价格、补助土地流转费等措施，有效扶助他们实现稳定增收。

2022年，在市、县两级及天易经开区有关部门的大力支持下，金风食品启动了2万吨粮食仓储、10万吨米制品加工及精深加工新建和提质改造项目。这一系列的持续投入和短板补齐，将使金风食品的产业规模翻倍，年产值可达5亿元以上，产销各环节智能化、标准化水平也将迈上新台阶。

李梅捷表示，时代在发展、社会在进步，“二次创业”是“企二代”不可推卸的责任和义务。她将发扬父辈优良传统，带领金风食品一班人脚踏实地、努力拼搏，用青春和汗水书写乡村振兴新篇章。

湘乡：

“订单种植”为乡村振兴注入新活力



陈雄伟在查验稻谷的烘干效果。(本报记者 李新辉 摄)

本报讯(记者 王希台)眼下，正值中稻陆续收割的季节，湘乡市推进粮食生产过程中，引导种粮大户发展订单农业，实现种有定向、销有方向，稳产增收有保障。

1988年出生的陈雄伟，于2018年放弃国企工作返回湘乡山枣镇创办湘乡市农益高农业发展有限公司。

近几年，陈雄伟通过走访调查发现，随着土地流转速度的加快，水稻种植专业合作社发展迅速，粮食生产形成了良好的发展势头，但粮食产后的稻谷干燥、仓储、销售问题却日渐明显，湘乡市30户种粮大户中就有23户家里存在稻谷滞销现象。

陈雄伟思考着，如果能成立一家集发展优质稻谷收购、烘干、贮藏、销售于一体的粮食产后服务社会化企业，问题便迎刃而解了。

陈雄伟的父亲陈水清从事农业生产多年，在父亲打下的基础上，他成立湘乡市农益高农业发展有限公司，为全市水稻种植户特别为大户发展订单生产，前期根据市场形势分析谋划种植方案提优质良种，中期组织公司聘请的专业技术人员进行田间种植技术指导有效解决生性难题，节本增收，后期为种粮户解决了粮食产后干燥难、卖粮难的问题。

说干就干。陈雄伟还牵头成立了湘乡市丰隆水稻种植专业合作社，并与隆平高科旗下的信隆科技共同成立了湖南达康现代农业科技有限公司。入社农户在签订收购合同后，不仅可以领到优质的水稻种子，还可享受隆平高科提供的技术指导服务。待稻谷收割后，合作社优先收购订单上的湿谷，再将粮款打到农户账上，为村民打通产销对接“最后一公里”。

自开展“订单式”农业以来，通过两个月的试运营，湘乡市丰隆水稻种植专业合作社共收购、烘干、销售稻谷(大米)1500吨，为粮农多增纯利75万元以上。这一路带茉莉清香的优质大米深受广东、广西客户的青睐。

2024年，与陈雄伟合作的农户多达400户以上，服务面积8万亩。其中，订单水稻品种推广圆粒型米粉稻5000亩，中稻推广高产低镉品种“臻两优8612”5万亩，晚稻、一季晚稻推广优质低镉品种“西子3号”6000亩，高端优质香稻“野香优莉丝”5000亩。全年销量订单种子20余万公斤，通过订单生产、技术推广、溢价收购、减少粮损为种植户每亩增收300元以上。

订单种植，一头连着农民，一头连着企业，农民不愁销路，企业有稳定货源。近年来，湘乡市积极引导农业企业与种粮大户签订种植回购合同，同时加强农业生产指导和扶持，免去了农民“种出来卖不掉”的后顾之忧，让农民增收更省心。

清溪镇：

点亮韶河路灯 护航群众出行

本报讯(记者 吴新春 通讯员 刘洪峰)9月28日晚上，到韶山市清溪镇韶河路上散步的居民突然发现，原来一路时明时暗的路灯早已被全新的太阳能路灯所取代，明亮的灯光让人觉得格外安全。

韶河路(朝唐路黄土坝桥至如意急弯下文桥段)路灯自2014年安装以来，因线路老化、灯泡损坏等原因，照明效果大减，严重影响群众夜间出行安全，并给“我的韶山行”今朝营地带来安全隐患。

近日，接到周边群众对该问题的反映后，相关责任单位迅速行动，组织现场查勘，确定改造方案。清溪镇于9月26日开始启动改造工程，将该路段78盏路灯全部更换为太阳能照明设备。同时，在北京路水岸豪庭十字路口至韶河黄土坝桥关键路段新装7盏太阳能路灯。整个工程于9月28日完工，并明确专人加强后期管理维护。

这次改造大大改善了夜间视线，提升了道路通行安全，有效解决了沿线群众夜间出行难的问题，同时为“我的韶山行”今朝营地提供了更加安全、舒适的营商环境，提升了游客和群众的满意度。

守正“种粮梦” 开拓致富路

记2024年度全省 十佳 农民肖运河

本报记者 黄武平 通讯员 方建林

丰收季节，捷报频传。近日，2024年度全省“十佳”农民评选活动揭晓，我市雨湖区姜畲镇棋盘村优秀种粮能手肖运河力压群芳、脱颖而出，赢得宝贵的一席。由他领衔的运河家庭农场(合作社)，将在粮食产业发展过程中得到应有资助。

年近花甲的肖运河倾情农业、专注种粮，通过20多年不懈努力，从一名传统农业中的普通农民，华丽蜕变为一名懂农技、善管理的新型职业农民，进而成为雨湖区乃至全市响当当的种粮大户、勤劳致富典范。同时，他引导、栽培了许多年轻人加入规模种粮队伍，为守住国家粮食安全和重要农产品供给底线贡献了一己之力，深受当地干群称赞。

甘做种田人 成为新农民

20世纪80年代初，肖运河初中毕业后跟随本村一个泥瓦匠仅学了一个月的手艺，便回家帮助父亲种田，而且一直坚持下来。由于他家所在地距离市区较近，周围部分劳动力陆续外出打工或经商，他们承包的责任田要么“双改单”(能种双季稻只种一季稻)，要么直接抛荒，肖运河看在眼里、急在心里。

1998年，30岁刚出头的肖运河主动找到部分邻居，希望大家将30多亩水田转包给他耕种，邻居们抱着试试看的心态答应了。此后，肖运河与家人起早贪黑、辛勤耕耘。遇到不懂的技术难题，他既找资料自学，又跑到区、镇农技部门请教。通过一年努力，规模化种植双季稻喜获丰收，小赚一笔。

初尝甜头，肖运河信心倍增，“做一个专业种粮人”的梦想油然而生。周边更多的村民也乐意将责任田交给他打理，流转面积逐年增加到1100多亩，流转区域从棋盘村延伸到周边4个村。

“不但要做大，而且要做好”，肖运河一直坚持能种双季稻的田绝对不种一季稻，每年双季稻率近90%。而且两季平均亩产量达到900公斤以上，部分田块超过1000公斤，比周边散户种植产量都高，因此被大家誉为“新时代新农民中的种粮能手”。

肖运河的精耕细作、科学管理赢得好收成，近年来种粮年纯收入达到30多万元，“种田梦”成就了“致富梦”。他带头创办的运河家庭农场、运河水稻种植专业合作社、运和农机服务专业合作社先后获得市级、省级示范性家庭农场(合作社)授

牌，以及全市首批“模范种粮大户”称号。

紧随“科技路” 追求高质量

20多年的规模化种粮生涯，让肖运河深深体会到“要想种好田，必须靠科技”。哪里有好品种、好设备、先进技术以及学习培训的机会，他都从不放过。市级一年一度的农机展览会，他都会第一时间参加，成为很多农机经销商的常客与熟客；每年各级各类农村实用人才培训，凡是涉及粮食生产的他总是不落一期。截至目前，他购置的高速插秧机、有序抛秧机、植保无人机等粮食生产全程农机装备达60余台套，并投资建设了一条自动化育秧流水线，打造集中育秧大棚约4700平方米。

2022年，肖运河投入资金200多万元，建立我市首个智慧水稻生产示范基地，200多亩示范区内拥有自动化气象站、自动灌溉闸门、虫情监测站、苗情监测站、水质水量流速监测系统，通过手机App，可全程对稻田无死角无盲区实时监测，精准实施田间管理。智慧型、数字化粮食生产，给肖运河带来了满满的自豪感与幸福感。

满怀桑梓情 同走振兴路

“这些年来，父母、妻子一直是我的好帮手，播种育秧、田间管理样样在场，两个儿子成年后也相继参与生产经营，锻炼成为全能农机操作手，而且经营理念、技术措施等许多方面强于我。”肖运河说，运河家庭农场(合作社)以及他本人获得的所有荣誉，都是全家人智慧与汗水的结晶。同时，地方各级党委政府、农业农村部门，以及附近几个村的村“两委”、村民也给予他大力支持和帮助，让他感激不已。

投桃报李，情系乡邻。肖运河始终不忘带领乡亲们走上种粮致富路，竭力帮助脱贫户通过务工增收改善家庭条件。他随时随地毫无保留地将自己多年积累起来的技术经验和经营理念传授给年轻人，培养专业种粮新生代是他孜孜以求的目标。

近几年来，肖运河的粮食生产基地为周边20多名村民提供季节性就业增收机会，每年累计支付劳务工资50多万元。同时，他坚持为附近缺劳力、缺农机、缺技术的农户无偿提供帮助，陆续培养了规模种粮新生代20多人，给当地专业种粮队伍注入了新鲜血液，为发展现代农业新农民、促进乡村产业振兴做出了好榜样。



▲虞唐当地唐菜老手艺人查看制作效果。(本报记者 李新辉 摄)

吃在湘潭

▼邓光辉带头尝试制作本地特色菜——唐菜。(本报记者 李新辉 摄)

虞唐唐菜：酸爽可口 坛香上市

本报记者 王希台

他乡的游子，最思念的往往是家乡的口味，妈妈做的家常菜。在湘乡农村，几乎每家每户的厨房总有几个大大的坛子，圆圆的坛口用碗盖着，边上圈着清水，从里面掏出来的菜用油炒着放一点干辣椒是极下饭的，这便是坛子菜。

在湘乡市虞唐镇，坛子菜的做法和叫法都不一样。在虞唐，这种坛子菜叫做唐菜，而且用来腌制的菜坛子个个倒立，你说有趣不有趣。

最近，虞唐镇永星村，腌制好的唐菜酸爽可口，坛香上市了。

“我们这里的唐菜不同于其他地方的坛子菜，你看，这些坛子都是倒立的，里面都是腌制的榨菜。”虞唐镇永星村党总支书记邓光辉介绍，这些榨菜是在收割晚稻后种植的，有效利用了当地的冬闲田。

邓光辉介绍，这些榨菜在菜头还不是很大的时候就收割了，以确保腌制的唐菜能咬得动，吃起来脆，而且有浓郁的坛香味。

“大家平常大鱼大肉吃多了，可以尝尝唐菜豆腐汤，不仅满口坛香，还解油腻。”邓光辉说，为了把虞唐镇唐菜的老手艺传承下来，他2023年组织村民种植了40多亩榨菜，并聘

请了村上唐菜手艺最佳的刘端仁老人指导，足足腌制了500坛唐菜。

今年72岁的刘端仁有一手制作唐菜的好手艺，还是她奶奶亲自教的。“农村里的辣椒、豆角、茄子、萝卜、干菜、榨菜都可以用来做唐菜。”刘端仁笑着说，这些坛子菜一般存放在家里靠墙的桌底下，或是墙角偏阴的地方。她说，别小看这几个坛坛罐罐，在物资短缺年代，那可是度春荒时的美味佳肴，老百姓家里只要还揭得开锅，白米饭拌上一点唐菜，日子再苦，也可嚼得嘴角生香。

“唐菜的制作还是挺讲究的，这些新鲜的蔬菜采收回来后不能用冷水洗，直接晾晒后用食盐揉搓一下就可放入坛中。腌制的坛子必须倒立放入盛水的盆中与空气隔离，假以时日才可启封食用。”刘端仁说，没想到到了古稀之年，祖传的老手艺还有用武之地，她感到非常高兴。

乡村振兴少不了这些老手艺，把田里的蔬菜放进了老坛里，任其发酵生香，这酸爽可口的唐菜便能撩得起城里人的胃口，留下一份乡愁。如果您想尝尝虞唐唐菜的鲜味，请致电邓光辉18608480123。



湘潭市畜牧水产技术研究和推广中心 宣