

# “镇村一体”聚合力 “十代十好”促增收

## ——全市供销系统创新服务模式助农增收

本报记者 王希台

春耕春插已接近尾声。与以往不同的是，现在农户们少了“单打独斗”的焦虑，多了“全程无忧”的底气。这得益于全市供销系统大力推广的“镇村一体、十代十好”服务模式。通过组织联动、资源整合和全链条赋能，该模式已覆盖全市70%耕地，服务规模超120万亩次，发展优质稻订单种植10万亩，为农民铺就了一条“降本增效”的丰收路。

### 从“跑断腿”到“一站式”：全链条服务让农户轻松种田

作为衔接农户与现代农业的桥梁，供销系统以“镇村一体”强基固本，以“十代十好”提质增效，推动粮食生产体系重构。

供销系统构建了“党委领导+供销主导+村社协同+社会参与”的组织体系健全、资源配置高效、供需对接顺畅、经营服务能力提升的生态圈；通过“十代十好”聚焦粮食生产全流程，提供“代育到代销”十项服务，实现“选品到分利”十项目标。

“以前买种子、找农机、卖粮食都得自己张罗，现在供销社全程托管，每亩成本降了15%，收益还涨了200多元！”雨湖区鹤岭镇种粮大户贺晓算起了经济账。这样的变化源于“十代十好”服务的精准落地。供销系统聚焦粮食生产全流程，提供代育秧、代耕作、代飞防、代收购等十项服务，实现“选好种、施好肥、卖好价”等十项目标。

在鹤岭镇，供销系统探索了以“乡镇供销合作社+土地托管中心+村级供销合作社+服务主体”的模式构建农业社会化服务综合平台，整合域内各农业公司、农民专业合作社、家庭农场、种粮大户的各

类农业服务资源，构建农业社会化服务大联盟。供应优质稻种子1万公斤，化肥300余吨，飞防植保5000亩/次；完成2000亩水稻收割，订单回收稻谷3000余吨；向阳村建成年烘干能力3000吨的仓储中心，覆盖7000亩农田，村集体年增收20万元；引进绿色存折公司示范种植1900余亩，年产值达300万元，亩均收益350元，形成“土地流转—规模种植—加工增值”范式。

### “三级联动”破难题：闲置资源变增收活水

面对农村“组织散、服务弱”的痛点，供销系统创新构建“镇社统筹—村社落实—农户参与”三级体系。

在湘潭县云湖桥镇狮山村，供销社与598户农户签订优质稻回购协议，加工成品牌大米后每亩增值577元；石潭镇同庆村通过“种药肥粮一体化”服务，每亩节约成本157元，实现村集体与农民收入“双增升”；在雨湖区姜畲镇大进村，通过“十代十好”服务，每亩增收350元。

“镇里搭平台，村里当红娘，企业唱主角。”湘潭市惠农农资有限公司负责人赵湛介绍，乡镇供销社由副镇长挂帅，整合惠农公司、农技站等资源；村级

供销社则化身“田管家”，收集需求、对接服务。

在鹤岭镇，当地政府以供销合作社为抓手，统筹全镇农业机械资源，打破小农模式带来的生产效率低、土地利用率低等问题，助力实现农业现代化。2024年，通过“产品+服务”推广“种药肥粮”一体化服务，与村供销合作社、种粮大户签订服务协议，组织调度旋耕机31台、插秧机30台、飞防撒药飞机15架、收割机20台、烘干机10组等，充分调度全镇农业机械设备和农机手资源为全镇订单农业提供全方位服务。

### 协同攻坚，构建多方联动新格局

实践证明，在地方党委政府的支持下，依托乡镇农业综合服务中心建设乡镇供销合作社，带动村级供销合作社发展是关键。政府在政策引导、资金扶持、资源协调等方面发挥主导作用，供销合作社则发挥自身组织和服务优势，共同推动模式落地。

在鹤岭镇，当地供销合作社不仅在耕、种、防、收、烘、储、加、销等“十代十好”服务上下功夫，还全程延伸服务子链条，通过全程托管、订单服务、按需供肥、

技物结合等多样化方式，满足农业生产各环节、产品服务等各类需求。

一方面，实施订单种植、保底收购，不仅可以拓展服务模式，农户也无须担心粮优价贱、高产低收。目前已达成订单种植1万余亩，有效助力春耕生产。另一方面，供销合作社还同步推进服务功能延伸。2024年10月至今，镇供销合作社利用社会化服务团队开展“非粮化”“抛荒”治理，已累计完成金侨村、向阳村、南谷村、凤凰村、双泉村、关峰村等治理3000余亩。

“政社协同、社企协同和社村协同，方能构建多方联动新格局。”赵湛介绍，在社村协同方面，要发挥镇供销合作社枢纽作用和村供销合作社节点作用，引导各村开展订单农业，形成镇村联动的服务网络。他说，村供销合作社只有深入了解农户需求，将信息反馈给镇供销合作社和合作企业，镇供销合作社才能统筹资源，提供服务和支

持，实现农资、农机、农管等资源的优化配置，让农户种植无忧、销售不愁。当前，“镇村一体”的组织优势与“十代十好”的服务效能正在持续释放。这种“政府搭台、供销牵头、村企共舞”的新模式，不仅让农户尝到现代农业的甜头，更为乡村振兴注入了强劲动能。

## “在湘潭看见美丽中国·水韵莲城‘百’景图”系列报道⑭

# 故居前的那两口塘

本报记者 吴新春 见习记者 李泽兰 通讯员 张敏



韶山毛泽东同志故居前，一泓碧水荡漾翠色，鱼翔浅底，绘就生态与人文交融的绿色图景。（本报记者 李新辉 摄）

韶山，在故居前的池塘边徘徊良久，吟出“韶山冲里览风物，靄靄青松未壤歇。清水池塘傍茅舍，鸢飞鱼跃竹万竿”的诗句，高度赞扬了毛泽东指引的正确道路。岁月流转。曾经，随着红色旅游的蓬勃发展，游客数量的增多，池塘和南岸塘的水质受到影响，水体治理刻不容缓。痛定思痛。近年来，伟人故里开始了以河长制为抓手全面推进河湖系统治理，按照建好“盛水的盆”、管好“盆里的

水”、治好“岸上的污”的思路，精心描绘韶山冲的绿水青山美景。作为韶山核心景区的小微水体，池塘和南岸塘的治理更是重中之重。采用适用于湖南丘陵区山塘水系水草种植和水生生物链重构方案，2019年，塘里种下第一批水草。之后，又进行了补种。这些水草就像一群默默守护的卫士，在水中扎根生长，通过吸收水中的营养物质，抑制藻类繁殖，逐步改善水质。与此同时，水塘生态得到

维护，有专人定期清理水中杂物，监测水质变化，推动水体自我净化。

今天，故居前的这两口塘，曾经的些许浑浊早已不见踪影，取而代之的是清澈见底的湖水。在花开的季节，有心人发现，塘中荷叶长得愈发旺盛，荷花开得愈发明媚了。醉人的芬芳仿佛带着岁月的诗意，让人陶醉其中。池塘水中，鱼儿嬉戏。池塘上方，不时有鸟儿飞过。人们在这里感受历史文化，享受宁静时光。

# 特色产业强村富民

## ——湘潭县排头乡团结村因地制宜建设和美乡村侧记

本报记者 黄武平 通讯员 胡润泉

种的鸢尾花、美人蕉、再力花等共计40余个品种，其中，鸢尾花面积最大、品种最多。这些花卉主要用于湘江风光带、湿地和公园建设、水体治理、生态景观等，远销全国多个省（市）。

经过多年细心经营，水生花卉产业基地已打造成中部地区种植面积最大、保持数量最多的袋苗、盆苗生产基地，亩产值1万元以上。每年除去支付农户土地流转租金，还为当地劳动力带来160多万元的就业收入，惠及脱贫户、监测户37户100余人。同时，有效促进休闲农业产业发展，“赏花节”一年比一年热闹，当地农家乐餐饮消费和竹根辣椒、湘莲等优质农产品销售额稳步增长，如愿实现为村容村貌增色，为村集体和村民增收目标。

2021年，团结村又成功引进一家农业公司，采取“公司+合作社+农户”的经营模式，开发利用荒山坡种植食药两用的碧根果，总面积约500亩；与此同时，村两委与湘潭县一家中药材产销企业合作，发动村民在果树间隙栽植中药材黄栀子，通过套种手段增加土地收益。目前，碧根果、黄栀子都已开始挂果，植株长势优良；它们进入盛产期后，每亩年综合产值预计近万元。当地部分村民参与果园日常管护，每年获得的务工费共计5万元左右。

“向荒山要效益”是团结村全体干部的共同心声。2024年，村两委引进特色水果大秋甜柿，发动村民开辟荒山荒坡进行种植，总面积达45亩。与此同时，村里积极争取上级有关部门

专项资金支持，修筑了3.5公里长、6米宽的“产业路”，将水生花卉基地、果园、中药材基地连通起来，既便于游客来往，又打通农资和农产品运输瓶颈。还整修硬化了部分骨干山塘、渠道，在主、次村道安装太阳能路灯，全村水、电、路、网等基础设施不断完善，有效助推产业发展。

从千亩花海到碧根果园，再到甜柿基地，团结村的产业发展始终立足本土资源，不断创新经营模式，促进农产品产销与旅游经济同步增长。如今，全村三大特色产业基地交织成一首强村富民协奏曲，有效激活了沉睡的土地资源，让村民真切感受到“家门口致富”的幸福，大家参与和美乡村建设的信心和决心越来越强。

## 湘岭猪新品种选育取得重大突破

本报讯(记者 黄武平 通讯员 谭红)近日，“湘岭猪配套父本杂交试验研究”课题现场评议会在潭召开，省、市农业农村部门有关专家学者经过屠宰测定、分析讨论，对课题研究成果给予充分肯定，确定湘岭猪新品种选育工作取得新的重大突破。

湘岭猪是以沙子岭猪与国外优质猪种为育种素材培育出来的杂优品种，由市家畜育种站牵头，联合省、市多家科研单位与企业共同攻关完成。历经多年选育，已完成4个世代培育遗传性能稳定，繁殖、育肥、胴体及肉质等生产指标显著提升，为产业化推广奠定了坚实基础。

近年来，为进一步优化湘岭猪品种特性，科研团队继续以湘岭猪为母本，与山下长黑、川乡黑猪、天府黑猪等国内培育品种开展杂交组合试验。经系统测定，山下长黑被确定为最优配套父本品种。

“湘岭猪配套父本杂交试验研究”课题评议会期间，专家组通过现场屠宰测定、比对分析讨论后指出，以山下长黑为配套父本的杂交组合能显著提升湘岭猪的生产效率和养殖效益，对推动优质猪种商业化应用意义重大。专家并希望通过优质种源与技术输出，助推地方优质生猪品牌建设和养殖户增收，促进畜牧业高质量发展。

这项杂交试验成果标志着湘岭猪从育种研究迈向产业化推广阶段，为持续深化沙子岭猪特色产业开发、助推全省生猪产业振兴注入了新动能。

### 从深圳打工人到‘鱼塘CEO’：

## 李宇的特色“水产经”

本报记者 尹义龙



青石水库特色水产养殖区航拍。（图片由受访者提供）

清晨，湘潭县河口镇石泉村青石水库的水面泛起微波。李宇撑着雨伞走在塘埂上，巡视水库，观察甲鱼的生长情况。这位43岁的前深圳打工者，如今是当地有名的“水产大王”——60亩水库年产甲鱼2500公斤、翘嘴5000公斤，年销售额超200万元。

2015年那场灾难至今刻在李宇脑海：1万公斤翻白的死鱼堆成小山，恶臭弥漫整个水库。“拖了3卡车，最后只能深埋。”谈及死鱼事件，这个干过机械加工、装修的汉子至今仍心有余悸。

转机来自湘潭职校的专家。何欣云教授带着检测仪蹲点一个月，找到病根：淤泥发酵产生毒素。“现在每季度清塘消毒，溶氧度实时监测。”李宇指着水库边的水质传感器说。

“鲢鳙吃藻类净水，甲鱼排泄物养浮游生物，翘嘴专吃小鱼虾。”看着分层游动的鱼群，李宇揭秘生态链：混养模式让饲养成本降40%，水质达标率保持90%以上。

更妙的是“农家乐经济”。周末水库边总停满湘潭县、湘潭市、株洲市的车辆，钓客们为一条2.5公斤重的翘嘴愿付200元。“去年光垂钓、用餐收入就有100多万元。”李宇笑着展示水库边的抄网。

随着特色水产养殖事业的发展壮大，今年李宇计划搭上电商快车，与荷味食品公司合作开发即食甲鱼。“我们要让甲鱼游进预制菜赛道。”李宇说。

更大的蓝图正在展开：水库边的挖机轰隆作响，育苗池加紧扩建。按照石泉村特色产业培育计划，2027年这里将实现年产甲鱼1万公斤、翘嘴2.5万公斤，带动30户农户加入“公司+合作社”体系。

朝阳下，李宇站在新装的防逃网前，手机响起订单提示音。“深圳教会我拼搏，家乡给了我舞台。”这位“鱼塘CEO”证明：乡村振兴的浪潮中，每条“洄游的鱼”都能掀起浪花。



近年来，湘潭的生态环境越来越好，蜜源植物种类丰富，吸引了宁乡等地区的养蜂人前来采蜜。春夏之交，刺槐、乌桕接连开花，是养蜂人最忙碌的时候。5月5日立夏节气，宁乡市横山镇养蜂人龙谷良、龙清明父子来到湘乡市金石镇赶乌桕花期。龙谷良父子养蜂20多年，有蜂箱近300箱，先后到湘潭县花石镇、青山桥镇和湘乡、韶山各乡镇赶花期，年产蜂蜜1.5吨左右，蜂蜜主销长株潭地区。

（本报记者 王希台 摄）